

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

La solution Basware et les expertises Flucticiel au cœur du projet de dématérialisation et d'optimisation des factures fournisseurs de GEODIS LOGISTICS.

*Opérateur monde du transport et de la logistique, GEODIS s'organise autour de **divisions métiers qui lui assurent une présence à toutes les étapes de la Supply Chain**. Le centre comptable France de l'activité logistique vient **d'optimiser l'ensemble des processus de traitement de plus de 80 000 factures fournisseurs annuelles**, émanant de plus de 50 sites d'exploitations logistiques **de la Région Nord de la France**. Tour d'horizon de ce projet pilote, mené sur une année, qui repose sur la solution logicielle Basware et les expertises « purchase to pay » de Flucticiel !*



*Paris, le 3 avril 2011 – Dans la foulée de l'organisation de GEODIS en divisions métiers, un centre de comptabilité dédié, situé à Evry, voit le jour fin 2007 qui centralise et traite plus de 80 000 factures par an, provenant de plus de 50 sites d'exploitation et sept entités juridiques hexagonales du groupe. L'année suivante, une **démarche de « purchase to pay », qui va bien au-delà de la seule dématérialisation des factures fournisseurs est initié par** Laurent Maheo, alors Directeur du Contrôle Financier de Geodis Logistics et son adjointe Fabienne Manceau: « *Nous voulions industrialiser l'ensemble de nos processus de collecte des factures fournisseurs et de rapprochement aux commandes passées, en vue de réduire les délais de traitement et les coûts inhérents. A cela s'ajoutait notre volonté de gagner en productivité et efficacité puisque la comptabilité fournisseur ne disposait pas d'un outil d'engagement de dépenses. Seul, un projet d'automatisation de nos processus purchase to pay nous permettait de repenser la totalité de notre chaîne comptable, de la passation des commandes jusqu'aux rapprochements des factures fournisseurs avec nos engagements de dépense en passant par la mise en place de la signature électronique.* » Il complète : « *En outre, ce projet s'inscrivait dans la mission du centre de comptabilité d'optimiser à terme l'ensemble des factures fournisseurs France, soit une évolution du volume à gérer de 90 millions à 350 millions d'euros, en s'appuyant sur les ressources comptables existantes.* » commente Laurent Maheo.*



Afin de relever ces challenges comptables stratégiques, un comité projet fait le choix de la **solution logicielle « purchase to pay » de Basware et des compétences en matière d'automatisation des process administratifs & financiers de FLUCTICIEL**. Laurent Maheo, nous explique les raisons du choix de GEODIS : « *Groupe à vocation internationale, nous avons été séduits par la richesse fonctionnelle et la maturité de la solution Basware, commercialisée et plébiscitée dans plus de 50 pays. Ainsi, la dimension internationale de la solution nous garantissait de pouvoir étendre notre projet de purchase to pay, selon le succès rencontré, dans tous les pays où nous sommes implantés* ». Il ajoute « *Intégrateur à taille humaine, FLUCTICIEL nous avait déjà démontré, lors d'un précédent projet de gestion des notes frais, son expertise dans la dématérialisation et l'optimisation des process.* »

Sélectionnés en juin 2009, Flucticiel, travaille sur un **projet pilote qui concernera uniquement la Division Logistique de la Région Nord** afin que la Direction Financière de GEODIS puisse **juger « sur le terrain » de la pertinence d'une démarche d'automatisation des process achats, traitement des factures et d'optimisation financière de la commande au paiement.**

L'année 2010 voit la **montée en puissance de la solution Basware et des « meilleures pratiques » préconisées par FLUCTICIEL dans la Région Nord.** Aujourd'hui, au travers de l'implication de Thomas Liebel (DAF région Nord) et le chef de projet Geodis (Laurent Boucher) ce sont plus de 50 sites, soit plus de 150 collaborateurs en y incluant le centre de comptabilité, qui utilisent quotidiennement la solution Basware pour optimiser le traitement et la gestion des factures fournisseurs. S'interfaçant aisément avec les outils logiciels de tous, la solution Basware a permis à la Direction Financière de Geodis :

- **de se constituer, étape par étape, une plate-forme d'e-procurement achat, un catalogue produits et une base articles référençant les prix négociés,**
- **d'automatiser le traitement des factures fournisseurs.**

Après quelques mois d'utilisation, Laurent Mahéo nous confie : *« La dématérialisation de plus de 2/3 de nos factures et la réduction significative des tâches administratives nous ont permis de considérablement améliorer la facturation fournisseur, le suivi des engagements et le rapprochement financier, tout en fiabilisant les indicateurs de coûts».* Aujourd'hui, GEODIS veut aller plus loin en vue de rationaliser et d'optimiser l'ensemble de ses flux fournisseurs nationaux, massifier ses achats et diminuer les coûts financiers liés aux factures fournisseurs. *« Suite au succès du pilote, c'est le début d'une nouvelle aventure »* se félicite Laurent Maheo. *« Afin de capitaliser ce projet « purchase to pay », nous envisageons de l'étendre dans les prochains mois. »*

A propos de Geodis, opérateur global de la chaîne logistique

Opérateur global de la chaîne logistique et filiale à part entière du groupe SNCF, Geodis est un prestataire européen à vocation mondiale (4^{ème} prestataire logistique en Europe). Par sa capacité à piloter tout ou partie de la chaîne logistique (commission de transport aérien et maritime, messagerie, express, logistique contractuelle, transport de lots et charges complètes, reverse logistics, pilotage et optimisation de la supply chain), le Groupe accompagne ses clients dans leurs évolutions stratégiques, géographiques et technologiques, en leur proposant des solutions adaptées à leurs enjeux d'optimisation des flux physiques et d'information. Geodis dispose d'offres logistiques répondant aux enjeux de chaque grand secteur de l'économie. Au travers d'un réseau couvrant 120 pays, les 30.000 collaborateurs du Groupe apportent la richesse d'équipes multiculturelles, une réelle proximité et une grande flexibilité et réactivité. En 2009, Geodis a réalisé un chiffre d'affaires de 5 milliards d'euros.

A propos de FLUCTICIEL

Intégrateur de solutions logicielles à fortes valeurs ajoutées, FLUCTICIEL se positionne comme le spécialiste incontesté de l'automatisation et l'optimisation des processus administratifs et financiers des entreprises, de la PME au Grand Compte. Ses domaines de prédilection portent sur la gestion des frais professionnels, la gestion dématérialisée du processus « Purchase to Pay » (gestion des achats et traitement des factures fournisseurs dématérialisées), ainsi que tout ce qui concerne la gestion de la performance des ressources humaines. Dans un environnement économique de plus en plus fluctuant et réglementé, FLUCTICIEL se positionne comme le partenaire stratégique des entreprises qui veulent améliorer leur performance en trouvant des gisements de productivité dans leurs tâches administratives financières & RH quotidiennes. Fort de plus de 100 projets menés avec succès, FLUCTICIEL s'illustre par l'étendue de son environnement de prestations et l'éventail de ses expertises. Depuis sa création en 2002, FLUCTICIEL connaît une croissance à deux chiffres. Parmi les références de FLUCTICIEL figurent des noms prestigieux comme Bic, Geodis, MBDA, Lavazza, La Voix du Nord, Le Figaro, Volvo CE, Zodiac Marine & Pool, Nouvelles Frontières...

De plus amples informations sur FLUCTICIEL sont disponibles sur : www.flucticiel.com

CONTACT PRESSE

Gwendoline Bodineau

Attachée de presse - GLC

Tél. : + 33 (1) 48 97 78 16 – E-mail : gwendoline-bodineau@orange.fr